

MAXIMALE FINANZIELLE FLEXIBILITÄT UND VERBORGENE POTENZIALE

**Miete, Leasing und Sale-and-
Lease-Back von
Mehrwegbehältern**



In der heutigen Geschäftswelt ist finanzielle Flexibilität ein entscheidender Erfolgsfaktor. Unternehmen müssen ihre Liquidität effektiv managen und gleichzeitig ihre operativen Prozesse optimieren.

Mehrwegbehälter sind ein wesentlicher Bestandteil moderner Logistiklösungen, die durch nachhaltige und kosteneffiziente Ansätze überzeugen.

sprintBOX bietet innovative Finanzierungsoptionen wie Miete, Leasing und Sale-and-Lease-Back für Mehrwegbehälter an.

In diesem Whitepaper werden die finanziellen Vorteile dieser Optionen sowie bisher unentdeckte Potenziale für Unternehmen beleuchtet.



Überblick über die Optionen

Miete von Mehrwegbehältern

Die kurzfristige Miete von Mehrwegbehältern ermöglicht Unternehmen, schnell und flexibel auf wechselnde Anforderungen zu reagieren. Ob für saisonale Spitzen, temporäre Projekte oder unerwartete Engpässe – die Miete bietet eine schnelle Lösung ohne langfristige Verpflichtungen.

Leasing von Mehrwegbehältern

Das Leasing von Mehrwegbehältern ist eine langfristige Finanzierungsoption, die es Unternehmen ermöglicht, ihre Betriebskosten zu planen und gleichzeitig die kontinuierliche Nutzung der Behälter sicherzustellen. Diese Option ist ideal für Unternehmen, die regelmäßig Mehrwegbehälter benötigen und von festen monatlichen Raten profitieren möchten.

Sale-and-Lease-Back von Mehrwegbehältern

Das Sale-and-Lease-Back-Verfahren ermöglicht es Unternehmen, gebundenes Kapital freizusetzen, indem sie ihre Mehrwegbehälter an SprintBOX verkaufen und diese anschließend zurückmieten. Dies schafft sofortige Liquidität und verbessert die Bilanz, ohne die operative Kontrolle über die Behälter zu verlieren.



Finanzielle Vorteile für Unternehmen

Vorteile der Miete

- **Flexibilität:** Kurzfristige Anpassung an veränderte Anforderungen ohne langfristige Bindung.
- **Keine Kapitalbindung:** Keine großen Anfangsinvestitionen erforderlich, was die Liquidität schont.
- **Schnelle Verfügbarkeit:** Sofortige Bereitstellung der benötigten Mehrwegbehälter.

Vorteile des Leasings

- **Planbare Kosten:** Feste monatliche Raten erleichtern die Budgetplanung und bieten Kostentransparenz.
- **Langfristige Nutzung:** Kontinuierliche Verfügbarkeit der Mehrwegbehälter über die gesamte Leasingdauer.
- **Wartung und Service:** Optionale Dienstleistungen von sprintBOX sorgen für einwandfreie Behälterzustände und reduzieren betriebliche Ausfallzeiten.

Vorteile des Sale-and-Lease-Back

- **Kapitalfreisetzung:** Sofortige Liquidität durch den Verkauf der Mehrwegbehälter, die für andere Investitionen genutzt werden kann.
- **Bilanzierungsverbesserung:** Vermögenswerte werden in liquide Mittel umgewandelt, was die Bilanzkennzahlen verbessert.
- **Fortgesetzte Nutzung:** Behälter bleiben im operativen Einsatz durch die Rückmietung, ohne den operativen Ablauf zu stören.
- **Flexible Konditionen:** Anpassbare Leasingvereinbarungen, die den individuellen Bedürfnissen des Unternehmens entsprechen.



Unentdeckte Potenziale



Verbesserung der Betriebseffizienz

Durch die Nutzung von Miete, Leasing und Sale-and-Lease-Back können Unternehmen ihre Betriebseffizienz erheblich steigern. Die optimierte Nutzung von Mehrwegbehältern führt zu einer besseren Raumnutzung, reduziert Transportkosten und minimiert Ausfallzeiten durch regelmäßige Wartung und Reinigung.

Nachhaltigkeit und Umwelt- freundlichkeit

Die Implementierung von Mehrwegbehältern trägt zur Reduzierung von Einwegverpackungen bei und fördert nachhaltige Logistikprozesse. Unternehmen können ihre ökologischen Fußabdrücke verringern und gleichzeitig von den finanziellen Vorteilen wiederverwendbarer Behälter profitieren.

Strategische Finanzplanung

Die Freisetzung von Kapital durch Sale-and-Lease-Back eröffnet Unternehmen neue finanzielle Spielräume. Diese Mittel können für strategische Investitionen, Forschung und Entwicklung oder zur Verbesserung der Liquidität genutzt werden, was langfristiges Wachstum fördert.

Ablauf der Implementierung

Miete

1. **Bedarfsermittlung:** Analyse des kurzfristigen Bedarfs an Mehrwegbehältern.
2. **Angebotserstellung:** sprintBOX erstellt ein maßgeschneidertes Mietangebot.
3. **Vertragsabschluss:** Abschluss des Mietvertrags mit flexiblen Laufzeiten.
4. **Lieferung und Nutzung:** Schnelle Bereitstellung und Nutzung der Behälter.

Leasing

1. **Bedarfsermittlung:** Analyse des langfristigen Bedarfs an Mehrwegbehältern.
2. **Angebotserstellung:** sprintBOX erstellt ein individuelles Leasingangebot.
3. **Vertragsabschluss:** Abschluss des Leasingvertrags mit festen Raten und Laufzeiten.
4. **Lieferung und Nutzung:** Bereitstellung und kontinuierliche Nutzung der Behälter.

Sale-and-Lease-Back

1. **Bewertung:** sprintBOX bewertet den aktuellen Marktwert der Mehrwegbehälter.
2. **Verkauf:** Verkauf der Behälter an sprintBOX und sofortige Kapitalfreisetzung.
3. **Leasingvereinbarung:** Abschluss eines Leasingvertrags zur Rückmietung der Behälter.
4. **Operative Nutzung:** Fortgesetzte Nutzung der Behälter unter den neuen Leasingbedingungen.
5. **Rückkaufoption:** Am Ende der Leasingperiode besteht die Möglichkeit zum Rückkauf oder zur Vertragsverlängerung.





Fazit

Die Miete, das Leasing und das Sale-and-Lease-Back von Mehrwegbehältern bieten Unternehmen flexible und finanzielle Vorteile, die ihre Logistikprozesse optimieren und gleichzeitig finanzielle Spielräume schaffen. SprintBOX steht als erfahrener Partner bereit, um

maßgeschneiderte Lösungen für unterschiedliche Bedürfnisse anzubieten. Ob kurzfristige Anpassung, langfristige Planung oder Kapitalfreisetzung – unsere Dienstleistungen unterstützen Ihr Unternehmen dabei, effizienter und nachhaltiger zu arbeiten.

Für weitere Informationen und eine individuelle Beratung kontaktieren Sie uns bitte. Wir freuen uns darauf, Ihnen maßgeschneiderte Lösungen anzubieten, die Ihr Unternehmen voranbringen.

Für Anfragen, kontaktieren Sie uns.



sprintBOX GmbH
Gerolzhöfer Straße 7
97508 Grettstadt
Telefon: 09729/9077-200
www.sprintbox.de
info@sprintbox.de

